



CLASSIQUES
GARNIER

LOPEZ (Olivier), « Table des matières », *S'établir et travailler chez l'autre. La Compagnie royale d'Afrique et ses hommes*, p. 627-633

DOI : [10.15122/isbn.978-2-406-08111-1.p.0627](https://doi.org/10.15122/isbn.978-2-406-08111-1.p.0627)

La diffusion ou la divulgation de ce document et de son contenu via Internet ou tout autre moyen de communication ne sont pas autorisées hormis dans un cadre privé.

© 2019. Classiques Garnier, Paris.
Reproduction et traduction, même partielles, interdites.
Tous droits réservés pour tous les pays.

TABLE DES MATIÈRES

LISTE DES SIGLES ET ABRÉVIATIONS	7
AVERTISSEMENT	9
INTRODUCTION	11

PREMIÈRE PARTIE

AU SERVICE DE LA COMPAGNIE

LE POIDS DES HÉRITAGES, LA PART DES INNOVATIONS	31
Chronique d'une obstination commerciale	32
Grandeur et décadence du magnifique XVI ^e siècle	32
Un XVII ^e siècle complexe	35
Les deux XVIII ^e siècles du commerce de Barbarie	39
Rivages exclusifs. Cadre normatif des compagnies de commerce	43
En Barbarie, entre permanences, évolutions et ruptures	44
La Compagnie royale d'Afrique dans le monde de l'exclusif commercial : originalité et conformisme	55
Économie d'un exclusif commercial	64
1741-1750 : une décennie sous perfusion	66
1751-1766 : du démarrage à la rupture	67
1767-1792 : l'heure du retour sur investissement	71

D'UNE RIVE À L'AUTRE

Administrer le commerce et gérer l'altérité	77
Marseille et l'exclusif, entre théorie et pratique	77
Au centre des enjeux : la direction principale	79
Administration centrale : rayonnement et lutte interne . . .	85
Chez l'autre. Gérer les concessions	94
Cadres communs du commerce en Barbarie	94
La Calle, clef de voûte des concessions	97
Une présence territoriale resserrée	102
LES HOMMES DE LA COMPAGNIE	111
Le moment barbaresque	111
Un recrutement sous influence	112
À la recherche d'un refuge ?	119
Les « engagés » pour la Barbarie	125
Expatriation et flexibilité	129
Adapter les emplois	129
Des corporations perméables	134
Les conditions salariales	138
Travailler sur l'autre rive	144
Dénombrer les travailleurs	145
Une main-d'œuvre instable ?	149
Sur l'autre rive, vivre ou survivre ?	154

DEUXIÈME PARTIE

LES COMMERCES DE LA COMPAGNIE

LA BARBARIE, GRENIER À BLÉ DE MARSEILLE ?	167
Un souci majeur. L'attractivité	168
Grains de l'autre rive	168
Des intermédiaires incontournables	173
Définir les volumes	178
Les données du problème	179

1741-1768 : un jeu en solitaire	186
1769-1793 : une relation enrichissante	193
Nourrir la Provence, ou faire vivre le commerce?	202
Marseille nourrie par la Barbarie?	202
Pratiques marchandes	204
Compagnie royale et approvisionnement révolutionnaire	209
« L'OR ROUGE » DE BARBARIE	215
Une activité dynamique	217
Les territoires de la pêche	217
« À la manière des Italiens »	226
Des pêches fructueuses	232
Arcanes des rendues	232
Concurrence déloyale? Circuits légaux et clandestins	237
« Entre lys et croissant » : protéger le monopole	240
Un « commerce de niche »	244
Économie du corail	245
Des enchères au fermage	247
Des insatisfactions importantes	250
DES MARCHANDISES ANNEXES?	255
Cires et cuirs	257
Nature des produits et ampleur du commerce	257
Procédés d'achat	263
Sur l'autre rive, des bénéfices?	267
Laines de Barbarie	272
Un approvisionnement irrégulier	273
Une traite surveillée	275
Des bénéfices variables	277
« Je n'ai pas assez volé et trompé les Maures ».	
Confession-accusation d'un agent commercial	280
Joseph-Victor Garcin, réseaux et services	280
Réalités commerciales	283
Une direction embarrassée	285

ENTRE LES RIVES

La Compagnie et son trafic maritime	291
Un lien permanent	292
Rythmes maritimes	292
Le matériel nautique	296
Saisons	301
Gens de mer et gens de négoce	303
La Compagnie royale d'Afrique, affréteur intérimaire ? . . .	303
Cadres d'une relation contractuelle	307
Naviguer, au gré des risques et des havres	316
Fortunes de mer	316
Fréquentes relâches	323
La contagion : entre inquiétude et prévention	326

TROISIÈME PARTIE

LES HOMMES DE LA COMPAGNIE
ET L'ALTÉRITÉ

NÉGOCIER PRÈS LES RÉGENCES	343
En rive sud, loin des concessions	344
Un binôme dans les capitales	344
Négociateur pour la Compagnie	349
Conseiller Marseille	353
Offrir et recevoir	358
De l'offrande protocolaire...	359
... aux dons réticulaires	365
La pratique du don : vision et partage	370
Un regard critique	375
« À deux doigts de sa perte »	375
Une crise franco-française	379
AU PLUS PRÈS DES CONCESSIONS	387
Des comptoirs et des hommes	387

Peuples en présence	388
Fournisseurs et lismataires	391
Mazouléens et Nadis : regards croisés	398
Une clientélisation atypique	402
La Mazoule, protecteur du commerce ?	403
« Les plus cruels ennemis » de la Compagnie ?	409
Bône et Collo, relations avec l'administration déconcentrée	415
Figures de médiateurs	419
Guerre et paix	419
Les interprètes de la Compagnie	423
Une diplomatie de la lancette ?	430
ENTRE MAURES ET LATINS, À LA RECHERCHE D'UNE VIE COMMUNE	
Une mixité sous contrôle ?	441
Une présence de l'autre attestée	444
Temps de crise, marqueurs du contact	448
L'autre et les siens : soutiens et périls	454
Entre croix et croissant. La place du religieux dans le rapport à l'autre	459
Croyances et concessions	460
Croyances et discrétion	464
D'un monothéisme à l'autre	470
Éros en Barbarie	478
Une société à dominante masculine	479
Sensualités masculines	482
Femmes de l'autre rive	485
UN ACTEUR ATYPIQUE EN MÉDITERRANÉE OCCIDENTALE ?	
Par-delà l'exclusif, le goût de l'autre rive	494
Recherche d'exotisme	494
En Barbarie, un goût d'Europe	503
Une activité structurante pour la Méditerranée	510
Une position ambivalente sur l'échiquier méditerranéen	514
Des relations internationales tripartites ?	515

Agir au nom de la Compagnie	518
Une œuvre rédemptrice singulière	522
Une altérité à redéfinir	530
Héritages, expériences et philosophie	530
Dire l'altérité	536
Des influences communes aux parcours indépendants	542
 CONCLUSION	 549
 ANNEXE I	
Métrologie	557
 ANNEXE II	
Les deys d'Alger successifs, XVIII ^e siècle	559
 ANNEXE III	
Les beys de Tunis successifs, XVIII ^e siècle	561
 ANNEXE IV	
Les beys de Constantine successifs, 1713-1792	563
 ANNEXE V	
Les cheikhs de La Mazoule successifs, XVIII ^e siècle	565
 ANNEXE VI	
Les présidents de la Compagnie royale d'Afrique	567
 ANNEXE VII	
Les directeurs principaux de la Compagnie royale d'Afrique . . .	569
 ANNEXE VIII	
Les directeurs généraux des concessions de la Compagnie royale d'Afrique	571
 ANNEXE IX	
Les résultats de la Compagnie Royale d'Afrique, 1744-1794	573

ANNEXE X

Chargement dans les concessions et entrées à Marseille
du blé de la Compagnie, 1741-1793 577

ANNEXE XI

Exportations de la Compagnie. Principaux légumes secs
et orge. 1741-1793 (en charges de Marseille) 579

ANNEXE XII

Réseau international et agences de la Compagnie royale
d'Afrique d'après sa correspondance passive (hors concessions) . . . 581

ANNEXE XIII

Escales et routes maritimes entre les concessions et Marseille,
1741 1793 (Provence et concessions exclues) 583

GLOSSAIRE 585

BIBLIOGRAPHIE 589

INDEX DES PERSONNES 613

INDEX DES LIEUX 621