



Prêcher un convaincu

Pourquoi argumente-t-on quand on est tous d'accord ?

Type de publication : Article de collectif

Collectif : [Persuasion et argumentation](#)

Auteur : Doury (Marianne)

Résumé : À partir de l'analyse d'une brève séquence conversationnelle entre différentes personnes qui tombent vite d'accord sur un sujet donné et continuent cependant d'argumenter, elle suggère qu'une définition de l'argumentation en termes de persuasion échoue à rendre compte d'une situation de ce type.

Pages : 103 à 122

Collection : [Rencontres](#), n° 127

Série : Rhétorique, stylistique, sémiotique, n° 1

Thème CLIL : 3154 -- SCIENCES HUMAINES ET SOCIALES, LETTRES -- Lettres et Sciences du langage -- Linguistique, Sciences du langage -- Stylistique et analyse du discours, esthétique

EAN : 9782812446139

ISBN : 978-2-8124-4613-9

ISSN : 2261-1851

DOI : 10.15122/isbn.978-2-8124-4613-9.p.0103

Éditeur : Classiques Garnier

Mise en ligne : 03/11/2015

Langue : Français

[Afficher en ligne](#)