



L'argumentation comme persuasion rationnelle

Collectif : [Persuasion et argumentation](#)

Array

Array

Résumé : Lors d'un échange argumentatif, l'usage d'arguments censés être persuasifs constitue une tentative de persuasion rationnelle. Ce qui la rend rationnelle, c'est l'idéal qui y préside : chercher à persuader à partir de considérations rendant raisonnable et rationnelle l'acceptation du point en vue en question.

Nombre de pages : 324

Série : Rhétorique, stylistique, sémiotique, n° 1

ISBN : 978-2-8124-4613-9

ISSN : 2261-1851

DOI : 10.15122/isbn.978-2-8124-4613-9.p.0161

Éditeur : Classiques Garnier

Array

[Afficher en ligne](#)