



CLASSIQUES  
GARNIER

CHIRAT (Alexandre), « Table des matières », *L'Économie intégrale de John Kenneth Galbraith (1933-1983)*, p. 1067-1073

DOI : [10.48611/isbn.978-2-406-12569-3.p.1067](https://doi.org/10.48611/isbn.978-2-406-12569-3.p.1067)

*La diffusion ou la divulgation de ce document et de son contenu via Internet ou tout autre moyen de communication ne sont pas autorisées hormis dans un cadre privé.*

© 2021. Classiques Garnier, Paris.  
Reproduction et traduction, même partielles, interdites.  
Tous droits réservés pour tous les pays.

## TABLE DES MATIÈRES

PRÉFACE DE JAMES K. GALBRAITH . . . . .	9
PRÉFACE DE L'AUTEUR . . . . .	13
AVERTISSEMENT LIMINAIRE . . . . .	15
INTRODUCTION . . . . .	17
L'énigme Galbraith . . . . .	17
L'Économie intégrale comme stratégie alternative de modélisation . . . . .	24
Un essai sur l'histoire de la pensée économique américaine au xx <sup>e</sup> siècle . . . . .	32
Considérations méthodologiques pour une histoire contextuelle et analytique . . . . .	38
Organisation de l'exposition . . . . .	44
LA LUTTE SÉCULAIRE DE L'INSTITUTIONNALISME HISTORIQUE AMÉRICAIN CONTRE L'ÉCONOMIE NÉOCLASSIQUE . . .	51
Les pionniers de l'institutionnalisme historique américain (1870-1918) . . . . .	54
Les fondateurs de l'institutionnalisme historique américain (1918-1945) . . . . .	61
Les héritiers de l'institutionnalisme historique américain et son déclin (1945-1973) . . . . .	71
Lutte séculaire et pluralisme : deux thèses compatibles . . . . .	79

GALBRAITH DANS LE SIÈCLE D'OR AMÉRICAIN . . . . .	83
L'industrialisation progressive des États-Unis de la Guerre Civile à la Première Guerre mondiale (1870-1918) . . . . .	85
Production de masse et économie dirigée (1918-1945) . . . . .	93
De l'abondance et ses désillusions (1945-1970) . . . . .	101
La dynamique du libéralisme américain . . . . .	108
L'ÉPISTÉMOLOGIE DE GALBRAITH . . . . .	117
Les caractéristiques ontologiques de l'œuvre de Galbraith . . . . .	118
Les caractéristiques méthodologiques de l'œuvre de Galbraith . . . . .	124
Une conception instrumentaliste et critique de l'Économie . . . . .	132
La problématique des valeurs dans l'œuvre de Galbraith . . . . .	140
LA NAISSANCE D'UN ÉCONOMISTE GÉNÉRALISTE, DE BERKELEY À HARVARD . . . . .	147
L'Économie à Berkeley dans les années trente . . . . .	149
Galbraith lecteur d'Alfred Marshall et de Thorstein Veblen . . . . .	152
Les institutionnalistes historiques de Berkeley : Brady et Rogin . . . . .	160
Le marché apicole californien . . . . .	169
De Berkeley à Harvard . . . . .	174
LA RÉVOLUTION BERLE ET MEANS . . . . .	183
La genèse de <i>Modern Corporation and Private Property</i> . . . . .	184
Prix administrés et planification dans l'œuvre de Gardiner Means . . . . .	194
Adolf Berle et la « révolution sociétaire » du capitalisme américain . . . . .	204
La fertilisation croisée des recherches de Berle et de Galbraith . . . . .	212

POUVOIR DE MONOPOLE, RIGIDITÉ DES PRIX ET CRISE DE 1929 . . .	221
L'amendement de l'explication conventionnelle de la rigidité des prix . . . . .	225
La construction d'une explication alternative : la préférence pour la rigidité . . . . .	232
La genèse des grandes thèses de sa trilogie américaine . . . . .	238
La confrontation à la pensée économique d'un industriel du Massachusetts : Henry Dennison . . . . .	245
L'ÉCONOMIE À HARVARD DANS LES ANNÉES TRENTE	
Révolution keynésienne, concurrence monopolistique et Économie industrielle . . . . .	257
La vague keynésienne déferle sur Harvard et son ressac emporte Galbraith en Europe . . . . .	259
De la présence de Keynes dans l'Économie intégrale de Galbraith . . . . .	269
Le conservateur autrichien et le libéral américain : Galbraith lecteur de Schumpeter . . . . .	276
La naissance de l'Économie industrielle à Harvard et l'influence d'Edward Mason . . . . .	288
Retour sur la concurrence monopolistique . . . . .	299
LE CONTRÔLE DES PRIX	
Pratique et théorie d'une maîtrise sociale de l'économie . . . . .	307
L'inflation en temps de guerre : un débat initié à Harvard par Alvin Hansen . . . . .	311
Une douloureuse mise en pratique de la théorie du contrôle des prix . . . . .	321
La fécondité théorique de la pratique du contrôle des prix . . .	326
Ingénierie sociale <i>versus</i> maîtrise sociale de l'économie . . . . .	340
PLANIFICATION, ÉCONOMIE DE GUERRE ET PROSPÉRITÉ . . . . .	
Les conséquences économiques des bombardements alliés en Allemagne . . . . .	351

Les enseignements d'Albert Speer . . . . .	360
L'avenir économique et politique de l'Europe à l'heure du Plan Marshall . . . . .	368
L'État fédéral et les nouveaux défis macroéconomiques du capitalisme américain . . . . .	380
DU JOURNALISME ÉCONOMIQUE CHEZ FORTUNE AU RETOUR À HARVARD . . . . .	
L'entreprise au prisme du journalisme d'affaires . . . . .	392
De l'art d'écrire l'Économie et de décrire l'économie . . . . .	402
Un retour tumultueux à Harvard . . . . .	406
Les mutations de la science économique . . . . .	416
UN NOUVEAU MODÈLE DE FONCTIONNEMENT DU CAPITALISME AMÉRICAIN (1952) . . . . .	
Les idéologies politiques de l'Économie : capitalisme, socialisme et libéralisme américain . . . . .	425
D'un modèle l'autre : concurrence <i>versus</i> pouvoir compensateur . . . . .	435
Lois antitrust et régulation industrielle . . . . .	445
Les déséquilibres macroéconomiques et l'asymétrie du pouvoir compensateur . . . . .	453
PREMIÈRE SÉQUENCE DE CONTROVERSES ET CONGRÈS POUR LA LIBERTÉ DE LA CULTURE (1952-1958) . . . . .	
Les controverses suscitées par <i>Le Capitalisme américain</i> . . . . .	463
Le Congrès pour la Liberté de la Culture . . . . .	476
L'idéal-type de la société industrielle . . . . .	488
L'ambition de bâtir un <i>Nouveau traité d'économie politique</i> (1954-1958) . . . . .	503
L'ÈRE DE L'OPULENCE	
Une théorie de la consommation bâtie contre le principe de souveraineté du consommateur . . . . .	519
Préférences endogènes et effet de dépendance . . . . .	524

Le déséquilibre social du capitalisme américain . . . . .	533
La filière inversée ou la souveraineté du producteur . . . . .	540
Préférences endogènes et non neutralité à l'égard des jugements de valeur . . . . .	546
DEUXIÈME SÉQUENCE DE CONTROVERSES	
ET ANALYSE ÉCONOMIQUE DE L'ÉDUCATION (1958-1967) . . . . .	553
La réception de <i>L'ère de l'opulence</i> . . . . .	554
Galbraith face à la synthèse néoclassique et la <i>New Economics</i> de la présidence Kennedy (1960-1963) . . .	567
Les manuscrits sur l'éducation et la révolution du capital humain (1959-1965) . . . . .	583
RESSOURCES POUR UNE THÉORIE	
DE L'ENTREPRISE EN TANT QU'ORGANISATION . . . . .	595
Carnegie Corporation et <i>Soviet Studies</i> . . . . .	596
Carl Kaysen ou le collaborateur de l'ombre . . . . .	604
Les théories managériales de l'entreprise . . . . .	613
Herbert Simon et les théories béhavioristes de l'entreprise . . .	625
<i>LE NOUVEL ÉTAT INDUSTRIEL</i>	
Du capitalisme entrepreneurial au système planificateur . . . . .	641
Figures et Fonctions de l'entrepreneur . . . . .	644
Les mutations institutionnelles de l'entreprise et du capitalisme . . . . .	650
Figures et Fonctions de la Technostructure . . . . .	659
Les équivoques et les enjeux de la notion de responsabilité sociale de l'entreprise . . . . .	669
L'ÉCONOMIE POLITIQUE DE LA SOCIÉTÉ INDUSTRIELLE . . . . .	683
Les grandes caractéristiques du système planificateur . . . . .	684
La « symbiose bureaucratique » et le complexe militaro-industriel . . . . .	689
La dynamique du système éducatif . . . . .	702

La place des « éducateurs et scientifiques » dans le système économique . . . . .	711
LES CONTROVERSES GÉNÉRÉES PAR LE <i>NOUVEL ÉTAT INDUSTRIEL</i> . . .	719
Courriers de lecteurs, revues de presse et recensions académiques . . . . .	721
Le grand débat Solow-Galbraith-Marris . . . . .	742
« L'hétérodoxie bourgeoise » de Galbraith : les réactions du courant radical américain . . . . .	758
<i>Le Nouvel État industriel</i> au pays des soviets . . . . .	769
LA SCIENCE ÉCONOMIQUE ET L'INTÉRÊT GÉNÉRAL . . . . .	777
Le sous-système de marché . . . . .	779
Hymer, Galbraith et la multinationale . . . . .	787
Les enjeux environnementaux . . . . .	800
L'Économie domestique et la place des femmes dans le système économique . . . . .	807
LA « SECONDE CRISE » DE L'ÉCONOMIE . . . . .	817
La science économique est un système de croyances . . . . .	820
La présidence de l' <i>American Economic Association</i> . . . . .	827
New Left et « convergence des extrêmes » . . . . .	837
L'économiste en tant qu'intellectuel public : le duo Galbraith-Friedman . . . . .	849
UNE THÉORIE GÉNÉRALE DU POUVOIR . . . . .	861
Le concept de pouvoir dans la pensée économique . . . . .	864
Pouvoir et autorité dans les théories de l'entreprise . . . . .	872
Galbraith lecteur des penseurs du pouvoir . . . . .	880
Une théorie générale du pouvoir . . . . .	893
Une théorie historicisée du pouvoir . . . . .	902

L'ÉCONOMIE INTÉGRALE	
Une révolution scientifique nulle et non avenue ? . . . . .	909
Les concepts de Kuhn appliqués à l'Économie . . . . .	911
L'Économie intégrale comme projet de « révolution scientifique » . . . . .	919
Les caractéristiques théoriques au fondement du « paradigme Galbraith » . . . . .	926
Un paradigme sans lendemain ? . . . . .	934
CONCLUSION . . . . .	949
BIBLIOGRAPHIE DES ÉCRITS DE JOHN KENNETH GALBRAITH . . .	959
LISTE DES ÉCRITS DE GALBRAITH POUR <i>FORTUNE MAGAZINE</i> . . . .	967
BIBLIOGRAPHIE GÉNÉRALE . . . . .	969
INDEX DES PRINCIPAUX NOMS . . . . .	1061